Мы ценим КАЖДОГО нашего клиента!?????

Мы ценим КАЖДОГО нашего клиента!????? История нашего знакомства с компанией @sonnentor состоит из ??

История нашего знакомства с компанией @sonnentor состоит из цепи “случайных” событий?? Когда мы первый раз встретились у них в офисе в Австрии??, не было особого понимания, КАК организовать сотрудничество, процесс импорта и дальнейшей реализации товаров. Однако, было ОГРОМНОЕ желание познакомить Россию с продукцией @sonnentor

В то время при выборе партнёра для меня были очень важны условия сотрудничества, адресный подход к заказам. Для большинства компаний, которых мы рассматривали в качестве партнёров, мы были “мелкими” и не очень интересными. Поэтому ключевым в принятии решения была фраза, сказанная основателем @sonnentor г-ном Гутманом о том, что “даже при минимальном заказе одной паллеты их продукции, мы все равно будем их клиентами”!?

Помню тогда, подумала: “Можно рискнуть! Даже если мы не сможем продать этот чай, по крайней мере, его выпьем”. Однако, сложилось все наилучшим образом! Теперь мы возим не по одной паллете, а по 15-20 и занимаем ?11-е место в рейтинге стран, продающих продукцию @sonnentor .

А для вас что самое важное при выборе партнёров??